

Nous recrutons des **Sales Representative** pour contribuer au bien-être des collaborateurs !

Située à Paris, **Bloomin** est une startup, qui permet d'améliorer le bien-être au travail. Concrètement, nous développons une plateforme multi supports (mobile, tablette, web) qui aide les managers et DRH à comprendre ce qui motive les collaborateurs.

Si comme pour nous, ces phrases ont du sens pour toi :

- Travail = Passion = Fun = Performance
- La diversité est une force
- Ne pas penser problème mais solution, sortir du cadre,
- Le résultat est plus important que les heures passées au travail,
- Aider mes collègues est une de mes sources de bonheur,
- Envie de construire de grandes choses et d'aller loin

Alors, rencontrons-nous !

Dans le cadre de ton job, ta mission est d'aller chercher de nouveaux clients. En fonction de ton profil et de tes souhaits, tu pourras être Inside Sales ou Outside Sales avec une cible ETI ou grand compte.

On attend de toi que tu aies le goût du challenge, que tu sois force de proposition et **autonome**.

Idéalement, on recherche une personne :

- De formation bac +3/5
Excellent niveau d'Anglais
Une troisième langue serait un plus

Si tu ne corresponds pas exactement au profil mais que tu penses pouvoir apporter ta pierre à l'édifice, n'hésite pas à nous contacter. Ce n'est jamais du temps perdu et souvent de belles rencontres.

Si tu nous rejoins, on regardera ensemble ce qui te motive (salaire, variable, autonomie, équipe, techno, temps libre, travail à distance...) afin de trouver une situation win/win. Le poste peut être en CDI, temps partiel ou stage...

A très vite !

Arnaud et Thomas

Contacts :
jobs@bloomin.digital
0185090126